Дополнительное приложение к Коммерческой политике

Политика выплат бонусов за продажу фильтров

Действительна с августа 2023 года.

1. Данная политика распространяется только на Агентов Компании. Пользователи за продажу фильтров бонусы не получают.
2. Политика выплат бонусов за продажу фильтров аналогична политике выплат бонусов за основную продукцию - фильтры-ионизаторы. Т.е. при продаже фильтра 8 баллов распределяются по принципу, аналогичному тому, что применяется при продаже основной продукции с одной оговоркой: владелец ID номера, указанного в форме заказа продукции (покупатель) также может претендовать на получение бонуса в случае если он Агент. При этом каждый стоящий выше реципиента вознаграждения агент может получить баллы (вознаграждение), в зависимости от ранга этого Агента по данной линии продаж (Агента). См. Коммерческую политику.
3. Компания устанавливает следующий вид базового бонуса Агентам за продажу 1 фильтра в течение 6 месяцев (Статус D-1):
   Фильтр (HGHG-NN, FF8 и FFC1) – 400, 420 и 570 рублей соответственно.
   Фильтр Anespa внутренний – 1000 рублей (1 балл).
   Фильтр Anespa внешний – 300 рублей (1 балл).
   В случае покупки фильтров в период акции, установлен следующий размер бонусов:
   Фильтр (HG-N, F8 и FC1) – 200, 210 и 325 рублей соответственно.
   Фильтр Anespa внутренний – 500 рублей
   Фильтр Anespa внешний – 150 рублей (1 балл).
4. Комиссионное вознаграждение выплачивается Агенту в размере 50% от величины базового бонуса за 1 фильтр в случае если у Агента не было прямых продаж фильтра в течение срока, превышающего 6 месяцев (Статус D-0).
5. В случае отсутствия прямых продаж фильтра в течение срока, превышающего 1 год с момента первой продажи фильтра, Агент теряет статус D-0 и право на получение вышеуказанного комиссионного вознаграждения в размере 50% от базового бонуса за 1 фильтр. Такому Агенту присваивается статус FA.
6. Комиссионое вознаграждение выплачивается только тем Агентам, чье комиссионое вознаграждение за продажу фильтров в общей сумме составило 16 200 рублей и выше. Суммы менее 16 200 рублей не выплачиваются, а аккумулируются в Компании до тех пор, пока общая сумма не составит 16 200 рублей и выше.
7. Комиссионое вознаграждение выплачивается 1 раз 25 числа каждого месяца.