ENAGIC

ООО «Энаджик»

Приложение 1. Порядок расчёта размера вознаграждений для Агентов Класса 6А и выше

Введено в действие с 1 февраля 2024 года

Настоящий документ отменяет все предыдущие издания.

Приложение 1. Порядок расчёта размера вознаграждений для Агентов Класса 6А и выше

1. Присвоение Классов и выплаты бонусов продолжаются и после достижения Агентом Класса 6А.
2. Настоящее Приложение регулирует вопросы, связанные с присвоением более высоких Классов Агентам 6А, а также выплатой бонусов обладателям Класса 6А и выше.
3. Агенты Класса 6А имеют право на получение следующих видов вознаграждений в случае соблюдения условий, установленных для каждого конкретного вида вознаграждения:
    - Бонус «Тайтл-инсентив» за достижение Класса 6А и выше (единоразово);
    - Групповой бонус (ежемесячно в течение полугода после достижения Класса 6А);
    - «Степ-Ап» бонус (ежемесячно в течение полугода при появлении в нижней линии Агента Класса 6А);
    - «Эдьюкейшенл элауэнс», Бонус за обучение своей группы.
4. Агенты Класса 6А2 и выше имеют право на получение следующих видов бонусов:
    - Ежемесячный бонус;
    - Ежеквартальный бонус.
5. Бонус за достижение Класса выплачивается Агенту, имеющему более 90 продаж при достижении Класса 6А при выполнении любого из нижеследующих условий:
    - осуществления 10 групповых продаж в рамках 8 балльной системы в течение календарного месяца, в котором Агент получает Класс 6А;
    - осуществления 15 групповых продаж в рамках 8 балльной системы в течение двух календарных месяцев, первый из которых – месяц достижения Класса 6А;
    - осуществления 20 групповых продаж в рамках 8 балльной системы в течение трех календарных месяцев, первый из которых – месяц достижения Класса 6А.
6. Установлены следующие виды единоразовых Бонусов за достижение Класса:
    - для Агентов Класса 6А – 141 000 рублей;
    - для Агентов Класса 6А2 – 282 000 рублей;
    - для Агентов Класса 6А2-2 – 564 000 рублей;
    - для Агентов Класса 6А2-3 – 1 180 000 рублей;
    - для Агентов Класса 6А2-4 – 2 360 000 рублей;
    - Для Агентов Класса 6А2-5 – 4 720 000 рублей.

    Если Агент становится Агентом 6А, минуя какой-либо из Классов, предшествующих 6А, вознаграждение за повышение Класса до 6А будет ниже. Если Класс повышается с 4А до 6А, то размер бонуса составит 2/3 от указанного выше размера. Если Класс повышается напрямую с 3А на 6А, то размер бонуса уменьшится вполовину, а если с 2А, - на 1/3. В случае если Агент повышает Класс сразу с 1А до 6А, размер бонуса за достижение Класса будет уменьшен в 6 раз.

7. Групповой бонус выплачивается ежемесячно в течение полугода в зависимости от количества продаж в группе открытого объема, т.е. - за продажи в сети Агента 6А до ближайшего уровня 6А, и прямые продажи.
   Установлены следующие размеры Группового бонуса (см. таблицу ниже):

Общее число групповых продаж	0 прямых продаж	1 прямая продажа	2 прямые продажи	3 прямые продажи
До 4	9 400 руб.	18 800 руб.	37 800 руб.	56 700 руб.
5-9	11 800 руб.	23 600 руб.	47 200 руб.	70 800 руб.
10-15	23 600 руб.	47 200 руб.	70 800 руб.	94 500 руб.
15-19	35 400 руб.	70 800 руб.	94 500 руб.	118 100 руб.

20-24	47 200 руб.	94 500 руб.	118 100 руб.	141 700 руб.
25-29	59 000 руб.	118 100 руб.	141 700 руб.	165 300 руб.
30	70 800 руб.	141 700 руб.	165 300 руб.	189 000 руб.

8. «Степ-Ап» бонус выплачивается Агентам Класса 6А и выше в том случае, если в нижней линии под таким агентом появляется новый Агент Класса 6А. Бонус зависит от количества продаж в Группе того Агента, кто получил Класс 6А, и высчитывается на основе продаж, сделанных в группе нового Агента Класса 6А в том календарном месяце, в котором этот новый Агент достиг Класса 6А. Данный бонус выплачивается в течение полугода и только до момента достижения Агентом Класса 6А2 (это происходит в случае, когда в Группе появляются два Агента Класса 6А).
9. Установлены следующие размеры Степ-Ап бонуса (см. таблицу ниже):

	Количество продаж к началу месяца	Необходимое кол-во продаж в течение месяца для 6А	Агент 6А/6А2, находящийся выше того, кто сделал эти продажи, получит
1	0-5	96-101	61 400 руб.
2	6-10	91-95	57 600 руб.
3	11-15	86-90	53 300 руб.
4	16-20	81-85	49 100 руб.
5	21-25	76-80	45 300 руб.
6	26-30	71-75	41 100 руб.
7	31-35	66-70	39 200 руб.
8	36-40	61-65	36 800 руб.
9	41-45	56-60	34 900 руб.
10	46-50	51-55	33 000 руб.
11	51-55	46-50	30 700 руб.
12	56-60	41-45	28 800 руб.
13	61-65	36-40	26 900 руб.
14	66-70	31-35	24 500 руб.
15	71-75	26-30	22 600 руб.
16	76-80	21-25	20 300 руб.
17	81-85	16-20	18 400 руб.
18	86-90	11-15	15 100 руб.
19	91-95	6-10	13 200 руб.
20	96-100	2-5	8 900 руб.
21	100+	0-1	0

10. Бонус за обучение выплачивается тем Агентам Класса 6А, кто не получает денежного вознаграждения в связи с ограничениями 8-балльной системы. Бонус предоставляется первым 3-м обладателям Класса 6А при отсчёте от первого Агента Класса 6А, стоящего над покупателем.
11. Размер образовательного бонуса зависит от типа продаваемого оборудования и очередности в Группе Агента.

Оборудование	SD 501, Platinum, K8	Anespa DX	R	JRIV
1-ый 6А с СБ	7000 р.	3900 р.	3900 р.	4000 р.
1-ый 6А без СБ	4000 р.	3250 р.	2750 р.	3000 р.
2-ой 6А с СБ	2500 р.	1300 р.	1300 р.	1300 р.
2-ой 6А без СБ	1500 р.	650 р.	550 р.	650 р.
3-ий 6А с СБ	2500 р.	1300 р.	1300 р.	1300 р.

3-ий 6А без СБ	1500 р.	650 р.	550 р.	650 р.

12. Ежемесячный бонус выплачивается Агентам Класса 6А2 и выше. Данный бонус состоит из двух частей:
    - часть 1, которую Агент Класса 6А2 получает за продажи в рамках открытого объема;
    - часть 2, которую Агент получает за продажи, осуществленные нижестоящими Агентами Класса 6А внутри их подгрупп (всего выплаты уходят на 8 уровней 6А вниз).
13. Установлены следующие виды ежемесячного бонуса: 1 900 руб. (часть 1) и 950 р. (часть 2) при условии наличия у Агента Класса 6А2 хотя бы одной продажи в рамках 8-балльной системы. Если количество продаж в рамках открытого объема менее 10, то выплата за каждую продажу в рамках открытого объема составит 1900 р. Если количество продаж в рамках открытого объема составит 10 продаж и более, то выплата за каждую продажу будет на 1400 р. больше, т. е. 3300 р. Для получения данного бонуса, Агент 6А должен иметь специальный балл.
14. Ежемесячный бонус выплачивается также и Агентам Класса 6А2-2 и выше. Для получения данного бонуса нужно совершить не менее 2 продаж в месяц в рамках 8-балльной системы. В этом случае бонус с продаж от нижестоящих Агентов Класса 6А составит:
    6А2 – 950 руб.
    6А2-2 – 1080 руб.
    6А2-3 – 1150 руб.
    6А2-4 – 1200 руб.
    6А2-5 – 1250 руб.
15. Ежеквартальный бонус предусмотрен для Агентов Класса 6А2 и выше и состоит из 3 частей:
    - Часть 1 –- бонус за количество продаж в открытом объеме Агентов 6А в рамках 8-и уровней под Агентом 6А2 и выше. С каждой продажи этих групп в квартал Агент получает 670 руб. в случае продажи более 3-х единиц продукции (а Агенту 6А2-2 нужно сделать минимум 6 продаж в квартал и т. д.) Если Агент делает меньше 3-х продаж в своей группе, он не получает данный бонус.

    - Часть 2 – бонус за Класс, выплачивается в зависимости от Класса и в случае выполнения квалификации (не менее 3-х продаж в группе для 6А2 и не менее 6-и продаж для 6А2-2):

    6А2 – 47 200 руб.

    6А2-2 – 94 500 руб.

    - Часть 3 - за новую линию 6А в открытом объеме: 23 600 руб.